

**Zertifizierte
TÜV Ausbildung**
für unsere Makler

**Unlimited
Holiday**



planeth**Ome**

**Werde Teil
unseres
Teams.**

#JointheADventuRE

PlanetHome - Als einer der führenden Immobilienvermittler in Deutschland und Österreich sind unsere Kernkompetenzen die Vermittlung und Finanzierung von Wohnimmobilien. Im Rahmen unseres Geschäftsmodells fokussieren wir uns dabei auf die enge Zusammenarbeit mit Banken, Versicherungen und Finanzdienstleistern, um deren Angebot für ihre Kunden rund um die Immobilie optimal zu ergänzen.

Du bist Spitzenvertriebler?

Du hast Biss?

Du bist gut organisiert?

Du bist zielstrebig und möchtest bei uns durchstarten?

Starte mit uns durch, wir suchen Dich für den Standort **München** als

Vertriebsprofi als Neubau-Immobilienmakler (m/w/d)

Deine Vorteile:

- Bei uns arbeitest Du in Festanstellung - Vollzeit - inkl. 30 Tagen Urlaub!
- Wir bieten Dir ein äußerst attraktives Vergütungsmodell mit fixem Grundgehalt, ungedeckelter Provision ab dem ersten Euro und großartigen Vertriebsincentives!
- Unsere PlanetHome Academy unterstützt Dich beim On-Boarding und hält Dich mit aktuellen Schulungen fit!
- Damit Du Deine Kooperationspartner aus dem Banken- und Versicherungsumfeld optimal betreuen kannst, stellen wir Dir umsatzabhängig einen Firmenwagen zur Verfügung!
- Wir statten Dich mit iPhone und Notebook aus, so kannst Du flexibel und mobil arbeiten!

- Unser schlagkräftiger Vertriebsinnendienst sorgt dafür, dass Du Dich voll und ganz auf die Akquise und den Verkauf konzentrieren kannst!

Deine Aufgaben:

- Du verantwortest die erfolgreiche Immobilienvermittlung von der Objektakquise bis zum Notartermin.
- Du bekommst eine feste Anzahl an Partnern aus der Banken- und Versicherungsbranche zugewiesen, so dass du auf eine große Datenbank an potenziellen Käufern zurückgreifen kannst.
- Innerhalb dieses einzigartigen, ständig wachsenden Netzwerks an Kooperationspartner generierst Du eigenständig neue Agenturen und bist damit aktiv an der regionalen Entwicklung beteiligt.
- Du generierst und bearbeitest die Verkäufer-Tipps unserer Kooperationspartner und spielst wertvolle Finanzierungs- und Cross-Selling-Leads zurück.
- Du führst eine professionelle Objektbewertung durch und agierst gegenüber Deinen Kunden als Vertrauensperson während des gesamten Vermarktungsprozesses.
- Unsere Servicecenter unterstützen dich bei der Exposé-Erstellung.
- Während Besichtigungsterminen präsentierst Du die Immobilien leidenschaftlich und professionell.
- Die Verkaufsverhandlungen zwischen Eigentümern und Käufer führst Du erfolgreich zum Abschluss.
- In deiner Funktion als Immobilienberater*In berichtest du an eine*n erfahrene*n Regionalleiter*In, die/ der dir bei sämtlichen Fragen zur Seite steht.

Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung als Immobilienkaufmann /-frau, Bankkaufmann/-frau oder Versicherungsfachmann/-frau. Alternativ bringst Du ein Studium der Immobilienwirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation mit.
- Du bist ein Vollblut-Vertriebler und arbeitest bereits erfolgreich im Verkauf oder möchtest Dein Talent als Makler bei uns unter Beweis stellen? Auch als Quereinsteiger bist Du willkommen!
- Deine Ausbildung oder Dein Studium hat Du erfolgreich abgeschlossen. Idealerweise konntest Du bereits Erfahrung im Banken-, Versicherungs-, oder Finanzdienstleistungsumfeld sammeln.
- Du brennst für den Vertrieb und die optimale Kundenbetreuung steht für Dich an erster Stelle.
- Deine kommunikative Art setzt Du gewinnbringend ein und hast Freude am Umgang mit anspruchsvollen Kunden sowie Kooperationspartnern.
- Deine hohe Eigenmotivation treibt Dich an, denn Du willst Ziele nicht nur erreichen, sondern auch übertreffen.

Überzeugt? Perfekt!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung über unser Karriereportal!

Die PlanetHome Group GmbH fördert die Gleichstellung aller Beschäftigten. Wir begrüßen deshalb Bewerbungen aller Geschlechter, unabhängig von kultureller und sozialer Herkunft, Alter, Religion, Weltanschauung, Behinderung oder sexueller Identität. Bewerbungen schwerbehinderter Menschen werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

Jetzt bewerben



über
85.000
verkaufte
Objekte

über
30
Jahre
Markterfahrung

über
120
Standorte

über
500
Makler

über
1 Mrd.
Objektvolumen
p. a.

über
800
Mitarbeiter
insgesamt