



Mein
Zuhause,
mein
PlanetHome.

planetHome

Du möchtest an unserer Erfolgsgeschichte mitschreiben? In einem familiären Team mit flachen Hierarchien arbeiten? Verantwortung übernehmen und Gestaltungsspielraum nutzen? Ein offener Umgang untereinander im Team und Deine persönliche Work-Life-Balance sind Dir wichtig?

Starte mit uns durch, wir suchen Dich für den Standort xxx als

Key Account Manager (m/w/d)

mit Festgehalt und ungedeckelter Provision

Wir bieten:

Festanstellung | 30 Tage Urlaub | Arbeitszeiterfassung mit Freizeitausgleich | flexibles Arbeiten | attraktives Fixum plus Leistungsbonus | moderne Büroräume in München-Unterföhring mit kostenlosem Tiefgaragenstellplatz

Profil:

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich der Finanzdienstleistung.
- Du bringst einschlägige Berufserfahrung, idealerweise im Bereich Finanzdienstleistungen, Immobilien oder/und Key Account Management mit.
- Dich zeichnet ein hohes Maß an Begeisterung für Immobilienvermittlung, -Finanzierung und Ratenkredite aus.
- Eine starke Kundenorientierung und ein hoher Servicegedanke sind für Dich selbstverständlich.
- Du hast ein sehr gutes Verständnis für komplexe Prozesse & Geschäftsmodelle.
- Selbstständiges Arbeiten und die Übernahme

Aufgaben:

- Du betreust als vertrauensvoller Ansprechpartner institutionelle Kooperationspartner (Banken, Versicherungen, Finanzvertriebe) im Tagesgeschäft.
- Dein Ziel ist der Ausbau der Kooperationen durch Identifikation und Realisierung von Cross-/Up-Selling-Potenzialen.
- Du treibst die Weiterentwicklung der bestehenden Geschäftsmodelle im Rahmen von Digitalisierungsprojekten voran.
- Zu deinen Aufgaben gehören Angebotsmanagement und -Kalkulation inklusive der Durchführung von Preisverhandlungen.
- Du erstellst aussagekräftige Auswertungen und führst eigenverantwortlich Präsentationen sowie Schulungen durch.

von Verantwortung reizen Dich.

- Du bist ein kommunikationsstarker Teamplayer.
- Mit PowerPoint und Excel arbeitest Du effizient und schnell.

- Du steuerst aktiv interne und externe Projekte und treibst deren Erfolg voran.

Wer wir sind – und wofür wir stehen

Wir sind Teil der PlanetHome Group, einer der führenden Immobilienvermittler und -finanzierer in Deutschland und Österreich. Unsere Vision ist es, Menschen zu verbinden. Wir sorgen für die beste Lösung beim Immobilienverkauf, -besitz oder -erwerb und dafür brauchen wir Dich!

Überzeugt? Perfekt!

Auf unserem Karriereportal kannst Du Dich über alle aktuellen Vakanzen informieren und Dich auch direkt bei uns bewerben. Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Unterlagen.

Die PlanetHome Group GmbH fördert die Gleichstellung aller Beschäftigten. Wir begrüßen deshalb Bewerbungen aller Geschlechter, unabhängig von kultureller und sozialer Herkunft, Alter, Religion, Weltanschauung, Behinderung oder sexueller Identität. Bewerbungen schwerbehinderter Menschen werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

Jetzt bewerben



über
85.000
verkaufte
Objekte

über
30
Jahre
Markterfahrung

über
90
Standorte

über
300
Makler

über
1 Mrd.
Objektvolumen
p. a.

über
700
Mitarbeiter
insgesamt